



Für das **Vertriebsgebiet Hessen** - Kassel -
Wiesbaden - Siegen - Fulda suchen wir einen

Technischen Verkäufer (m/w/d) für Diamant- und CBN-Werkzeuge

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen unsere Kunden und finden neue. Dabei:
- stellen Sie die technische und kaufmännische Kommunikation zwischen Kunde, Anwendungstechnik und Innendienst sicher und gestalten so eine lebendige Kundenbeziehung,
 - identifizieren Sie neue Umsatzpotentiale,
 - beobachten Sie den Markt und technische Entwicklungen
 - sind Sie verantwortlich für das Berichtswesen und Potentialschätzungen in Ihrem Gebiet.



Ihr Profil

Sie sind ein akquisitionstarker und reisebereiter Verkäufer, möglichst mit einer technischen Berufsausbildung und mit Erfahrung im technischen Vertriebsaußendienst. Technische Beratung ist für den Erfolg unserer Produkte wichtig. Ihre Kenntnisse und Erfahrungen im Schleifen, Drehen und Fräsen, gepaart mit Empathie und Freundlichkeit öffnen Ihnen die Türen unserer Kunden. Darüber hinaus sind Sie leistungsbereit und belastbar, besitzen ein sicheres und überzeugendes Auftreten und ein hohes Maß an Eigeninitiative und Verantwortung.

Unsere Leistungen:

Wir bieten einen interessanten, vielseitigen, sicheren und unbefristeten Arbeitsplatz mit einem attraktiven Gehaltspaket (solide Grundvergütung, Provision und Prämien) sowie einen neutralen PKW, auch zur privaten Nutzung. Auf Wunsch auch ein Jobbike. Eine umfassende Einarbeitung ist gewährleistet.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung über unser Bewerberportal:
<https://www.diamanttesch.de/wir-als-arbeitgeber>

Noch Fragen?

Dipl.-Volksw.
Oliver Scholl
Personalleiter
Tel. 07141 403-251



Diamant-Gesellschaft Tesch GmbH

Höchste Ingenieurskunst.
Made in Germany.
Starker Partner.